

# WORKSHOP



DISEÑA TU PROPIO PLAN  
DE NEGOCIOS EXITOSO

APRENDE, ESTRUCTURA Y LLEVA  
TUS IDEAS DE NEGOCIO AL  
SIGUIENTE NIVEL.



# WORKSHOP

+52 55 86143025

info@michaelmiramont.com

www.michaelmiramont.com



## TESTIMONIOS Y CASOS DE ÉXITO

“Este workshop me dio claridad sobre cómo organizar mis ideas y presentarlas de manera profesional. Lo recomiendo a todos los emprendedores.”

– Mariana L., Fundadora de una tienda online de productos promocionales y personalizados.

“Gracias a este workshop, obtuve las herramientas para construir un plan sólido que me ayudó a aterrizar y comenzar mi negocio.”

– Jorge G., CEO de una empresa y agencia de Animación digital.

## OFERTA ESPECIAL

**Bono de Inscripción Temprana:**  
Regístrate antes del 30 de noviembre y recibe una guía de planeación de negocios de cortesía.

**PREVENTA \$2,500**  
**PRECIO REGULAR \$3,000**  
CUPOS LIMITADOS

## DISEÑA TU PROPIO PLAN DE NEGOCIOS EXITOSO

Este workshop intensivo está diseñado para emprendedores que buscan estructurar su negocio desde cero y desarrollar un plan claro y efectivo para su crecimiento.

Muchos emprendedores tienen ideas excelentes, pero carecen de un plan concreto para ejecutarlas y presentarlas a potenciales inversionistas.

En nuestro workshop, aprenderás las claves para construir un plan de negocios sólido que te ayudará a obtener financiamiento y a posicionar tu empresa con éxito.

### BENEFICIOS

- Aprendizaje práctico y aplicable.
- Desarrollo de habilidades para crear planes de negocios efectivos.
- Redes de contacto con otros emprendedores y expertos.
- Acceso a herramientas y plantillas exclusivas.

**“Después de este workshop, estarás listo para crear tu propio plan de negocios y podrás presentar tus ideas a potenciales inversionistas con mayor confianza.”**

### CONTENIDO DEL WORKSHOP

- Sesión 1: Introducción al modelo y plan de negocios.
- Sesión 2: Creación de CV Empresarial.
- Sesión 3: Análisis de Mercado y Competencia: Aprende a identificar oportunidades y analizar el entorno competitivo.
- Sesión 4: Estrategia de Negocio y Modelo de Ingresos: Define tus objetivos, misión, visión y cómo monetizar tu idea.
- Sesión 5: Servicios, productos y cálculo de precios.
- Sesión 6: Plan Financiero Básico: Proyecciones financieras y presupuesto inicial.
- Sesión 7: Marketing y Ventas: Diseña una estrategia para llegar a tu cliente ideal.
- Sesión 8: Normatividad y cuestión legal de la empresa.
- Sesión 9 y 10: Resolución de dudas y revisión final de plan de negocios,
- Modalidad y Duración: Workshop de 8-10 sesiones, formato presencial o en línea (2 horas cada sesión).

**¡INSCRÍBETE HOY Y LLEVA TU NEGOCIO AL SIGUIENTE NIVEL!**  
**RESÉVALO AHORA PARA ASEGURAR TU LUGAR.**